



Tarbouriech

Poste à pourvoir : Commercial (H/F)

Rémunération	2400 € et 2600 € brut mensuel
Contrat	CDI
Lieu de travail	Siège –Marseillan
Entreprise	Partie d'une petite ferme ostréicole sur la lagune de Thau, la <i>maison Tarbouriech</i> est devenue une entreprise leader en quête d'excellence. PME dynamique, la Maison Tarbouriech diversifie désormais ses activités : agritouristique, écotourisme, ... et recherchons un Commercial GMS (H/F)
Projet et missions	<p>Vous contribuez au développement commercial en assurant la prospection et le développement de vos comptes clients.</p> <p>Vous développez en toute autonomie le chiffre d'affaires de votre secteur. Véritable ambassadeur de nos produits.</p> <p>Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vos missions :</p> <ul style="list-style-type: none">- Saisir et suivre les commandes, organiser des transports- Etablir une relation de proximité avec les centrales GMS- Négocier auprès des enseignes, le référencement de nouveaux produits, et garantir l'atteinte des objectifs en termes de CA et de marge- Assurer la promotion des produits, gestion et animation du portefeuille clients- Prospecter et rechercher de nouveaux clients : identification de prospects sur un marché ciblé, prise de contact, prise d'information et sélection des prospects, récupération de coordonnées acheteurs, présentation société et produits, proposition et négociation- Veille concurrentielle et étude de marché- Informer régulièrement le service commercial et rendre compte de votre activité commerciale par un reporting hebdomadaire.- Assurer le pilotage de vos objectifs.- Gestion administrative liée à l'activité export (bon transport, incoterm)
Compétences	<p>De formation Bac +2/Licence en commerce ou export avec une première expérience dans ce domaine est indispensable.</p> <p>Vous possédez des qualités telles que rigueur, esprit d'équipe, autonomie, enthousiasme, sens du service et goût pour l'innovation.</p> <p>Votre intérêt pour participer au développement d'une société indépendante en pleine croissance sera votre meilleur atout pour réussir à ce poste. Vous serez amené(e) à effectuer des déplacements ponctuels.</p> <p>La maîtrise de l'anglais professionnel est un pré requis. Une 2nde langue serait un plus (Chinois apprécié).</p>

Si cette opportunité vous intéresse, merci de transmettre votre CV et lettre de motivation à recrutement@tarbouriech.fr avec impérativement l'objet suivant : Candidature Commercial GMS (H/F)

TARBOURIECH - MEDITHAU

tel : +33(0)4 67 77 23 21 fax : +33(0)4 67 77 23 20 contact@mediithau.com www.tarbouriech.fr

Chemin des domaines - Complexe conchylicole de Montpénèdre - 34340 Marseillan - FRANCE

SAS au capital de 300 000 euros - RCS Béziers 401691993 - SIRET 401 691 993 00018 - Code APE 0 312 Z - N°Intracom : FR80 401691993